

Jetzt mache ich endlich **MEIN** Ding!

Aber wie und mit was?



**Jetzt mache ich
endlich MEIN Ding!**
Aber wie und mit was?



Die 3 Dinge, die Du unbedingt beachten solltest
um teure Fehlentscheidungen zu vermeiden
und das Richtige, Erfolgreiche für Dich zu finden.

Mit dem Scheinwerfer durch den Online-Dschungel



Die Zeit drängt.... JETZT willst/musst Du loslegen

- Wenn nichts mehr ist, wie es mal war-
- Aber auch nicht mehr sein wird!!

- Selbstständig – finde Deine Berufung!
- Affiliate – verkaufen ohne zu verkaufen
- Online- Business - digitalisiere Dein Business auf Autopilot
- Verkauf – Geld verdienen mit (Amazon, Youtube ...)

- WAS DIESES WEBINAR NICHT IST:

- DIE ultimative Lösung – angefütert, erste Informationen, was getan werden muss, und dann, ... kaufe...

- zu tausenden auf den Markt---wer verdient an was?



So findest Du Dein zu DIR passendes Business

- Ohne
 - noch 1000 Webinare zu besuchen
 - Unnötige teure Coachings zu buchen
 - Immer wieder festzustellen, dass es nach vielen Versuchen und Engagement doch nicht funktioniert
 - Viel Geld zu verbrennen, weil Du auf Halbwahrheiten aufgesessen bist
- NUR: VORAB:
- ein über Nacht und ohne Engagement reich zu werden gibt es NICHT!!!!
- Aber, das Richtige, zur richtigen Zeit und in der richtigen Reihenfolge zu tun, das bringt Erfolg.

Was dieses Seminar ist...

- Unterscheidung zu anderen Webinaren: Hier zeige ich Dir, wie Du mit diesen 3 Faktoren Dein Business findest und die Kriterien, wie Du erfolgreich wirst.
- Klarheit durch Überblick + eig. Standortbestimmung
- Freiheit durch Kenntnis der Möglichkeiten und Grenzen
- Sicherheit durch Anwendung der Erfolgsfaktoren
- Erfolg Aus der Tiefe heraus, den persönlichen und geschäftlichen Grundlagen
- Angebot: 2 Versionen + heute Extra-Bonus + besonderes Highlight (Refinanzierung) mit dem Wissen Zeit + Geld einsparen



Wer bin ich?

- Studium / Lehrtätigkeit
- Organisationsentwicklung
- 20 Jahre in Kliniken als Therapeutin
- Mit 50 selbständig als Business-Coach gemacht
- Vision Coaching + Reisen
- Mit 60 wieder neu – Onlinewelt
- Und jetzt....

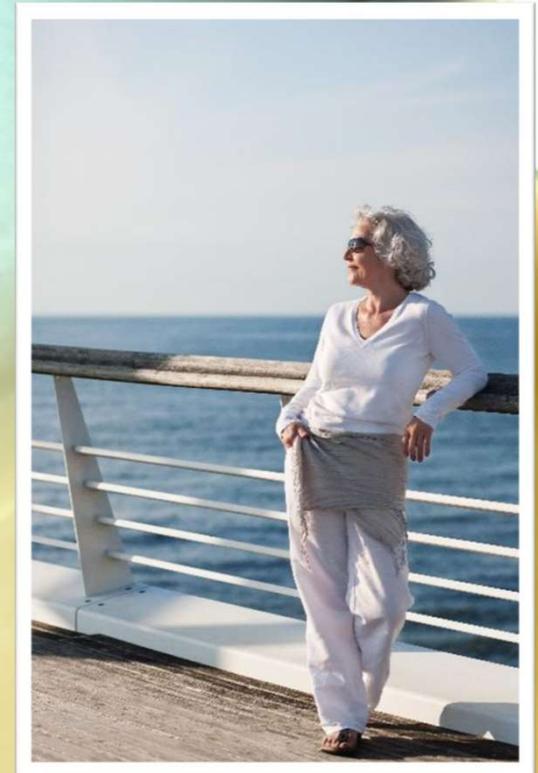


Wie funktioniert die Welt
Wie wird man glücklich
Wie kann man erfolgreich sein,
und doch entspannt leben?



Deine Ziele/Motive

- Dein eigener Chef werden,
- sich den Unterhalt langfristig absichern,
- selbstbestimmt leben mit dem, was man mag und kann
- Mit der eigenen Leistung nicht mehr von anderen abhängig zu sein
- aus der Zeit gegen Geld-Falle herauskommen, also mehr Zeit und Geld für sich
- auch etwas für die Rente tun, sich finanziell absichern.



Hier erfährst Du

- Wie Du diese Ziele erreichen kannst
- Welche Fragen Du Dir und den Angeboten stellen musst
- Welcher etwas anderer Weg, welcher Ablauf, Dich zu Deinem Ziel führt
- Und vor allen Dingen auch warum! Weitere Gesetzmäßigkeiten für einen nachhaltigen Erfolg GERADE in DIESEN Zeiten wichtig sind.
- Damit Du keine weiteren Enttäuschungen oder Umwege machen musst
- UND wirklich erfolgreich werden kannst.

Mythen

das Meiste, was im Netz kursiert ist entweder einfach falsch oder eine Halbwahrheit



- Aber bei den Wenigsten (3-5%) funktioniert es. Und warum ist das so?
- Erst wenn es mit dem Menschen stimmt, stimmt es mit den Zahlen – nicht jedes passt für jeden – Aber nach welchen Faktoren

Und passt das für Dich? Wenn Du ...

- Bereit bist,
- Dein Leben selbst in die Hand zu nehmen
- Dich mit Dir auseinander zu setzen
- Dich von dem, was MAN so sagt nicht beirren zu lassen
- Die notwendigen Schritte zu tun
- Auch etwas unkonventionelle Wege zu gehen – gerade in diesen Zeiten
- Dich selbst ernst zu nehmen.... Um wirklich Dein eigenes Business erfolgreich aufzubauen

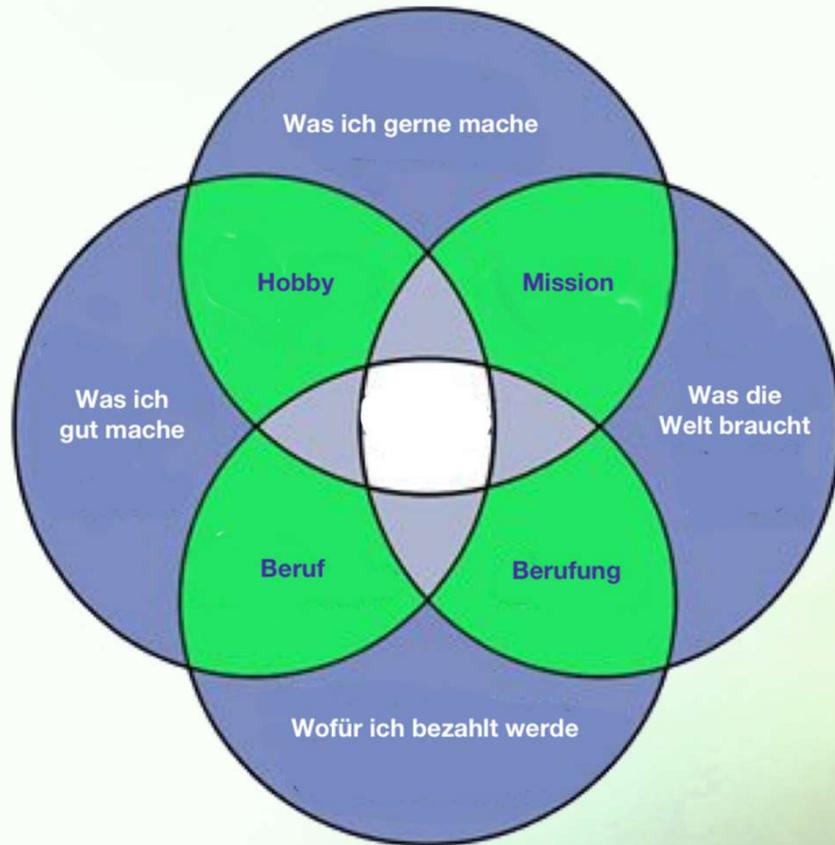
Der Weg zu Deinem passenden Business

- 0. Verschaffe Dir einen Überblick
- 1. Lerne Dich kennen (Fähigkeiten, Vorlieben)
- 2. Erkenne Dein WOZU
- 3. Erfahre Dein WIE
- 4. Lege Deine Kriterien fest
- 5. Gehe auf die Suche nach möglichen Blockaden

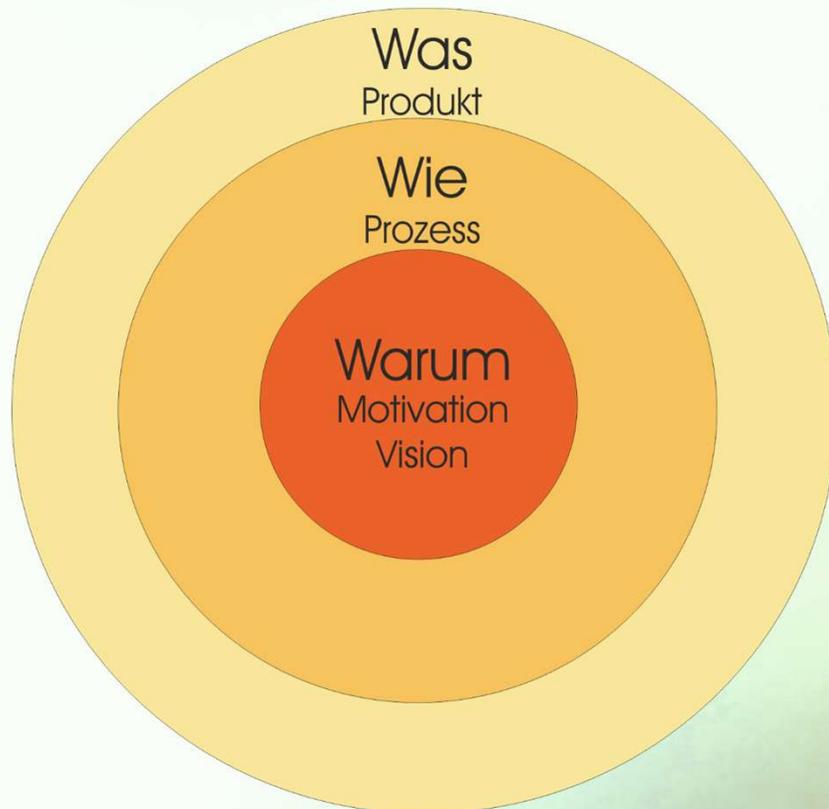
Dein eigenes Business, die Möglichkeiten

- 1. Mit eigenen Produkten/Dienstleistungen
 - Dienstleistungen
 - Reale Produkte
- 2. Mit fremden Produkten
 - Handel – Amazon – viele Anbieter (Dropshipping)
 - Handel – Affiliate (u.a. Digistore) – viele Anbieter
 - Handel – Direktvertrieb – ein Anbieter
 -
- 3. Mit fremden Konzepten Franchise/ Lizenznehmer
 -
- 4. Networkmarketing MLM
 - Direktvertrieb
 - Empfehlungsmarketing

1. Was will ich, womit fühle ich mich wohl, womit kann ich Geld verdienen?



2. Motivationsebenen als treibende Kraft



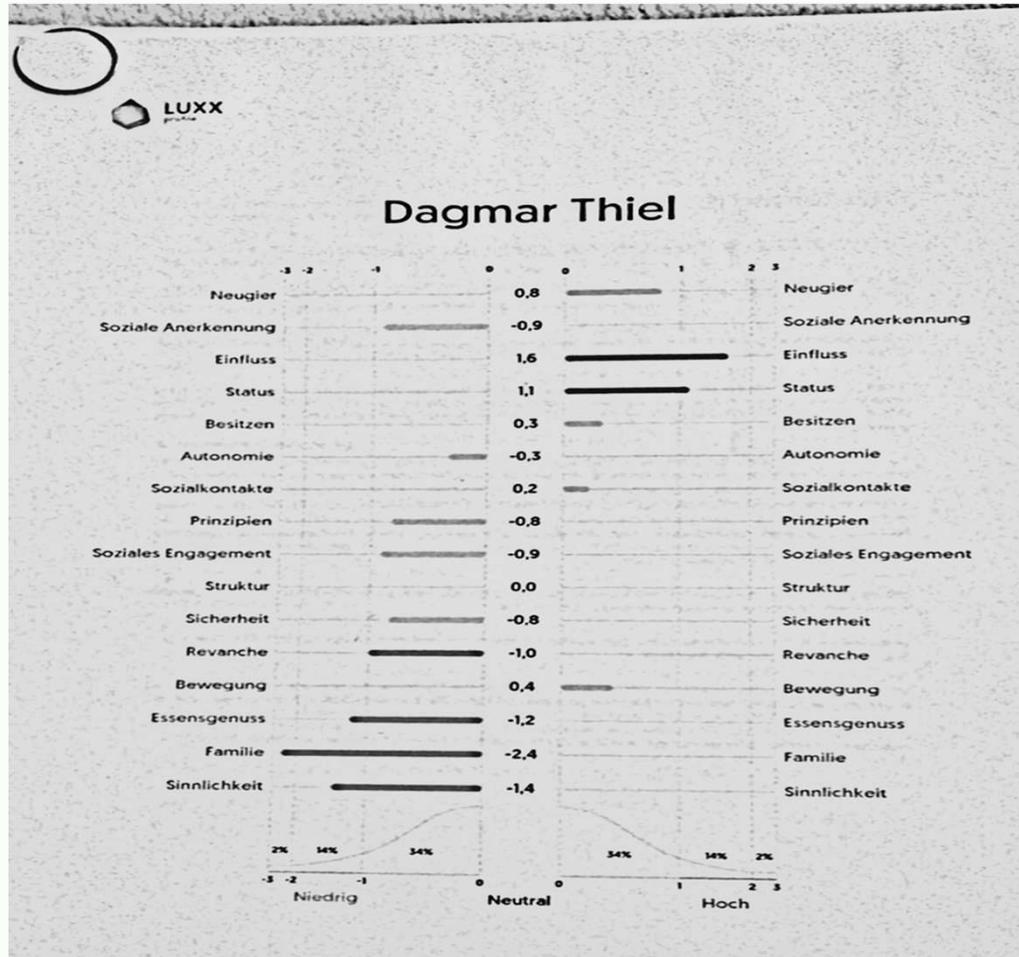
The golden circle

3. Wer bin ich, was passt zu mir als Weg



Standbein – Spielbein
Unternehmerpersönlichkeit

Was treibt mich an?



4. Kriterien

- Risiko
- Investitionen
- Arbeitsaufwand
- Ab wann ist das Geschäft ein Selbstgänger
- Individualität
- Zukunftsperspektive

- Sicherheit/Bewährt – Individualität/Freiheit,
persönlich und auf Zukunft hin gesehen

Geschäftsmodelle mit eigenem Produkt

- Eigenes Geschäft – eigene Produkte/Dienstleistung
- Du allein Dein Chef : Du allein in der Verantwortung:
- Alle Aufgaben Selbst:
 - Produktentwicklung - Marke - Marketing – Umsetzung (Technik) – Controlling –
- Mythen: endlich das tun, was ich immer schon wollte, eigene Freiheit,
 - Realität: Abhängig vom Auftraggeber/Markt

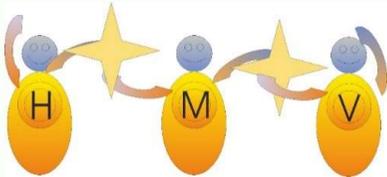


Selbstständigkeit ohne eigenes Produkt

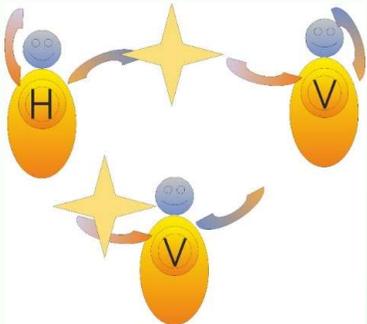
- 2. Affiliate
 - Kein eigenes Produkt
und auch keine eigene Verkaufsstruktur notwendig
 - Kleine Margen an Verdienst
 - Kein wiederkehrendes Einkommen
 - Abhängig von Größe des eigenen Netzwerkes,
 - Voraussetzungen müssen erst geschaffen werden
- 3. Franchise (Lizenzen)
 - Gebühren – wann ist break even? ROI
 - Fertiges Konzept, schon geprüft, also Recherche, usw. entfällt
 - Eigenes Marketing, also Risiko ausschließlich bei F'nehmer

- 4. Multi-level-marketing

- Direktvertrieb



- Empfehlungsmarketing



Fragen an ein MLM

Fragen zur Firma

- Wie lange am Markt
- Welche Erfahrungen haben die Gründer
- Welche Werte, welche Ethik
- Wo haben sie sich schon bewiesen

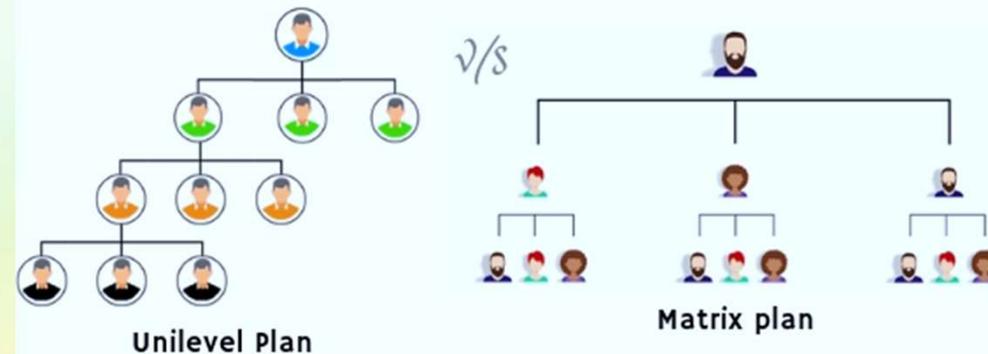
Fragen zu den Produkten

- Preisniveau
- Verbrauchsprodukte
- Absatzmarkt
- Tatsächlicher Bedarf & Größe des Absatzfeldes

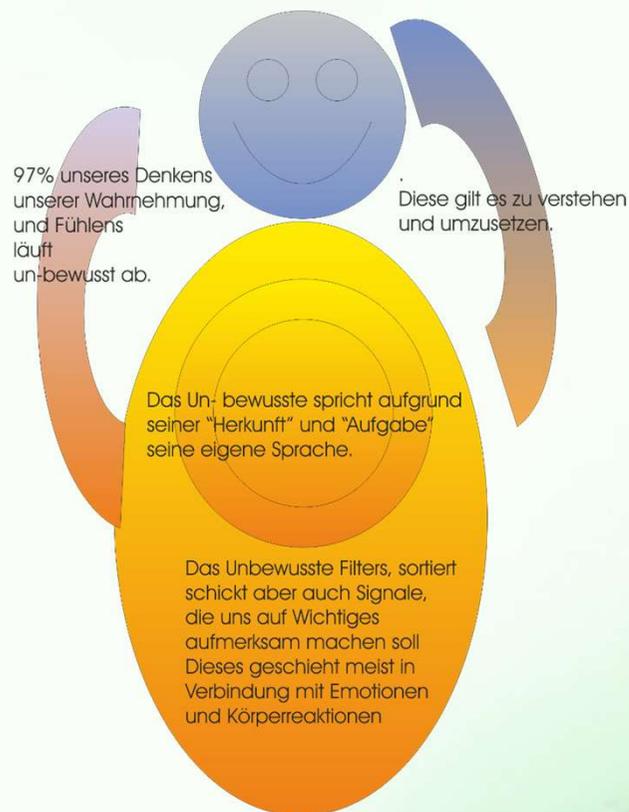
Fragen zum Vertrieb

- Einstiegskosten
 - Verdeckte Kosten
 - Schulungen/Unterstützung
 - Sponsoring - Methoden
 - Leichte Erklärbarkeit
 - Hürden beim Aufstieg
 - Kompensationspläne
 - Leistungsbezogen/Stufenbezogen
 - Stabilität
-
- Gibt es Vorgaben und Erwartungen WIE und ich es in welchem Tempo mache?
 - **Passt meine Persönlichkeit dazu? Oder was möchte/müsste ich noch entwickeln?**

UNILEVEL VS MATRIX PLAN



5. Hinderungsgründe/Stolpersteine



Glaubenssätze

Innere Blockaden: Geld, Erfolg, Verkauf

Eingefrorene Emotionen

Aber auch noch tiefere Ebenen

Und funktioniert das für mich?

Wo sind die entscheidenden Ebenen der Veränderung

Die Bedingungen des ERFOLGES!



UND funktioniert das für mich?

Also, wenn Du

1. Weißt, welches Konzept Dich anspricht,
was Dein WOZU ist und Dein ZIEL
2. wer du bist und was du brauchst
ICH bin WICHTIG Selbstbewusst-sein
3. die richtigen Fragen für die Entscheidung stellen kannst
ICH ENTSCHEIDE/ ich habe Sicherheit
4. welche Trigger dich „Blind“ machen können
ICH STELLE MICH MEINEN ÄNGSTEN

Dann weißt Du, wo Du stehst, und kannst frei entscheiden



Fakt ist

- Vielfalt/ Unübersichtlichkeit/ Mythen
- Nicht jedes Konzept passt für jeden
- Lerne Dich kennen
 - Wer bin ich, warum mache das, wie will ich es, deine blinden Flecke
- DANN kannst Du passend und damit erfolgreich für Dich entscheiden und Deinen Weg gewinnbringend gehen.

Resümee

- Klarheit durch Überblick + eig. Standortbestimmung
- Freiheit durch Kenntnis der Möglichkeiten und Grenzen
- Sicherheit durch Anwendung der Erfolgsfaktoren

- Aus der Tiefe heraus,
 - den persönlichen und geschäftlichen Grundlagen

- mit dem Wissen Zeit + Geld einsparen
- Deinen persönlichen Erfolg erreichen

Das ist mein Angebot

- Das habe ich als Angebot
2 Wege zum Erfolg:
- Das tut es –
 - Klärung, Sicherheit, Mentoring
- Das solltest Du darum jetzt tun
 - Nur für Teilnehmer dieses Webinars gratis Klärungsgespräch mit ergänzender Potentialanalyse.
 - Nur begrenzte Plätze, da 1:1 Coaching
- Darum ist es eine sichere Entscheidung – gratis Vorabklärung:
 - Version: 1. Erfolgsgarantie, 2. Rückgaberecht innerhalb 14 Tagen

Mein Angebot heute – ~~697,00€~~ **295,00€**

zzgl ggf. 20,00€ Schutzgebühr Potentialanalysegespräch



Version 1 – ich will für mich die richtige Entscheidung treffen: **Mein Neubeginn 2020**

- 3-5 Coaching 1:1 Sitzungen für die eigene Standortbestimmung und die richtige Wahl – individuell, persönlich, tiefgreifend für eine gute Entscheidung, Start und realen Erfolg.



Version 2 – ich will passend für mich jetzt losstarten . **Mein Neubeginn JETZT**

- und nutze die ersten Erkenntnisse und meine **Investition direkt für den Einstieg** in ein vorgeschlagenes Konzept, entscheide mich jetzt und bekomme **kostenlos** die persönliche Anleitung, diese auch umzusetzen.
- Ob Du für Variante 2 geeignet bist, klären wir in einem 1:1 Potentialanalysegespräch (für 20,00€ buchbar)



Nur für Seminarteilnehmer unabhängig von ein gratis 30 minütiges **Klärungsgespräch**

- Aber begrenzt, da 1:1 Betreuung auf insgesamt 25 Personen.

Du kannst natürlich auch noch

- Warten

- Bis es enger wird
- Bis große Eingebung irgendwann mal kommt
- Bis Dir jemand die Entscheidung abnimmt

Weiter suchen

- Zeit und Geld zusätzlich ausgeben
- Du aufgrund von „Druck, Not, Überredung“ eine Entscheidung triffst, mit der du nicht glücklich bist oder wirst
- Bis Du die Chance in der Krise verpasst hast, und Du nur eine unter vielen bist



Das solltest Du als nächstes tun:

- 30 minütiges Gespräch buchen zur allgemeinen Klärung
 - Webinar Nachbereitung
 - Klärung ob und wenn ja welches Angebot
 - und ob das Potentialanalysegespräch für Dich Sinn macht
 - (20,00€ Schutzgebühr)
 - **Bonus:** die Seminar-inhalte stelle ich Dir nach dem Gespräch
 - kostenfrei auf Anfrage zur Verfügung!
 - Und zwar JETZT
 - Limitiertes Angebot, da nur 25 Plätze (1:1 Coaching)
 - Und darum ist es eine sichere Entscheidung
 - Unverbindliches Vorgespräch
 - Erfolgsorientiertes Coaching
 - 14 Tage komplettes Rückgaberecht – Geld zurück
- <https://loewin.eu/neustart2020>



<https://loewin.eu/neustart2020>

See you 😊

- Per Telefon
- Per ZOOM
- Auf facebook
- Und hoffentlich auch
 - mal live mit abracos

- <https://loewin.eu/neustart2020>

